



## RECRUTEMENT Enseignant.e (H/F) Sciences commerciales CDI temps plein

### Contexte :

**L'ESB** a pour vocation depuis 1934 de former des ingénieurs et des techniciens, responsables d'activités au service de l'industrie et de la filière bois et des matériaux bio-sourcés, Travailler avec les matériaux bio-sourcés, et en particulier le bois, c'est répondre concrètement aux préoccupations de transition vers un monde décarboné et ainsi inventer un futur durable.

L'ESB propose des formations initiales (Bachelor, BTS, Licences professionnelles, Ingénieur et Mastères Spécialisés), ainsi que des modules de formation continue.

**Notre ambition ?** Aider les élèves à concrétiser leur projet professionnel et à inventer leur futur ! Pour y parvenir, l'Ecole peut compter sur une équipe engagée d'une trentaine d'enseignants et enseignants-chercheurs et de 170 intervenants.

### Pourquoi nous rejoindre ?

- Une forte proximité avec les étudiants (450 élèves) dans des promotions à effectifs restreints,
- Une équipe pédagogique diversifiée par son parcours et multi-culturelle,
- Une Ecole disposant de laboratoires, d'ateliers, d'un fablab, qui entretient des liens forts avec les entreprises,

### Missions :

Vous avez envie de contribuer directement à la réussite des jeunes et de transmettre votre métier ? Vous avez travaillé dans différents postes liés au commerce ou au marketing et vous avez envie de contribuer à la transition écologique ?

### Bienvenue à l'Ecole Supérieure du Bois !

Dans le cadre du développement de nos formations et la mise en place d'un parcours « commercialisation des matériaux biosourcés » du bachelor, nous créons un poste d'enseignant.e en sciences commerciales.

**Votre mission ?** Enseigner dans l'ensemble des formations proposées par l'ESB et plus particulièrement en bachelor, en collaboration avec l'équipe pédagogique. Les formations sont en alternance ou sous statut étudiant. Vos principales missions seront :

- Enseignement : gestion de la relation clients, technique de vente, marketing, outils numériques du commerce...
- Suivi de projets ou workshop étudiants en bachelor et ingénieur
- Contribution à la coordination du bachelor commerce (à Nantes, Versailles et Lyon) : cohérence des programmes et des interventions, coordination des intervenants, conception des projets étudiants, lien avec les entreprises, programmation des cours
- Participation aux jurys, suivi du contrôle en cours de formation, en lien avec le Service des Etudes et de la Vie Etudiante (SEVE)
- Participation à la sélection des candidats
- Animation ponctuelle de modules de formation continue
- Représentation de l'Ecole lors de salons (étudiants ou professionnels) et de visites d'entreprises

Le volume annuel horaire de cours sera à terme d'environ 500 heures face élèves, auxquelles s'ajoutent les temps d'encadrement des étudiants en projet et le suivi d'apprentis en entreprises.

**Pourquoi c'est une belle opportunité ?**

- Une mission porteuse de sens, au service de la réussite des jeunes,
- La possibilité d'aborder les métiers du commerce en travaillant uniquement sur des matériaux biosourcés,
- Une école à taille humaine, qui favorise la proximité entre étudiants et équipe pédagogique.

**Profil :**

Le candidat.e doit avoir une expérience significative dans les métiers du commerce B to B et/ou B to C, idéalement avec une première pratique de l'enseignement. Les élèves ayant un profil scientifique, il/elle devra être à l'aise dans la commercialisation de solutions techniques et savoir combiner techniques de vente et connaissances scientifiques. La connaissance de l'industrie du bois est un plus appréciable.

La pratique de l'anglais est indispensable.

Le poste est basé à Nantes.

Le poste est adaptable pour un candidat en situation de handicap et idéal pour une reconversion après une période en entreprise.

**Rémunération** annuelle brute : 32 – 37 k€

Candidature à adresser à [direction@esb-campus.fr](mailto:direction@esb-campus.fr)